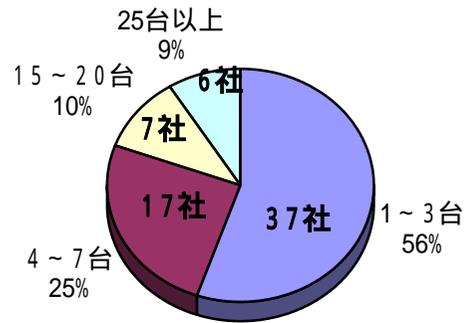


Q1 新車・中古車の販売台数は月間何台ですか？

新車販売台数（月間）

台数	社数
1台	13
2台	13
3台	11
4台	7
5台	7
6台	2
7台	1
15台	3
20台	4
25台	1
30台	1
45台	1
50台	1
250台	1
600台	1
回答社数	67

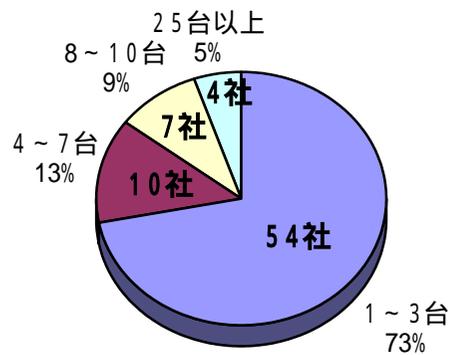


参考値

台数	社数
1~3台	37
4~7台	17
15~20台	7
25台以上	6
回答社数	67

中古車販売台数（月間）

台数	社数
1台	16
2台	22
3台	16
4台	2
5台	5
6台	2
7台	1
8台	2
10台	5
25台	1
35台	1
85台	1
160台	1
回答社数	75



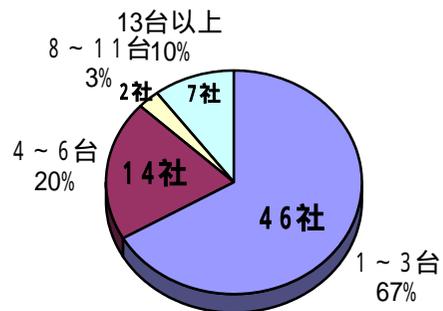
参考値

台数	社数
1~3台	54
4~7台	10
8~10台	7
25台以上	4
回答社数	75

Q2 新車・中古車販売時に下取り車が発生すると思いますが月間在庫台数は何台ですか？

下取り台数（月間）

台数	社数
1台	15
2台	18
3台	13
4台	6
5台	6
6台	2
8台	2
10台	4
11台	1
25台	1
13台	1
15台	2
18台	1
28台	1
35台	1
回答社数	74

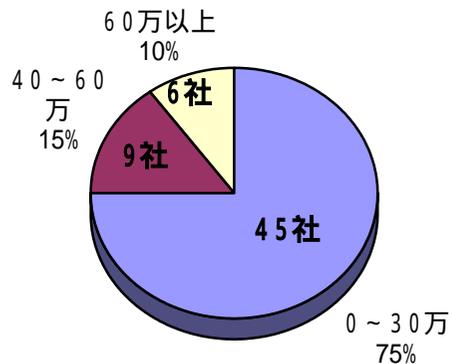


参考値

台数	社数
1~3台	46
4~6台	14
8~11台	2
13台以上	7
回答社数	69

下取り車平均単価

単価	社数
0~10万	15
11~20万	17
21~30万	13
31~40万	1
41~50万	7
51~60万	1
61~70万	3
71~80万	2
150万	1
回答社数	60

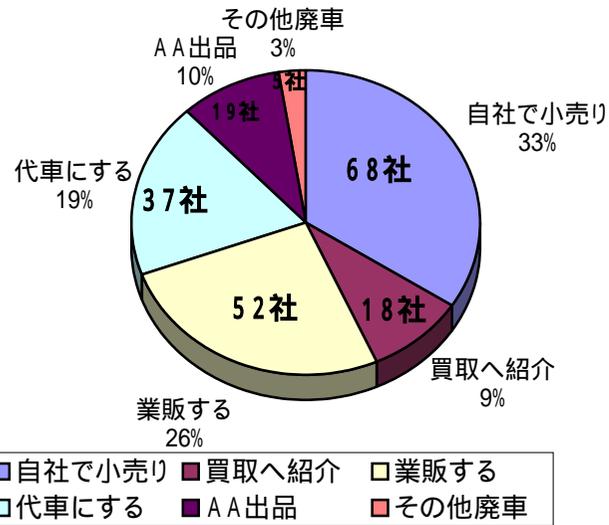


参考値

単価	社数
0~30万	45
40~60万	9
60万以上	6
回答社数	60

Q3 下取りをした場合、車両の販売・処分方法を教えてください（複数可）

台数	社数
自社で小売り	68
買取へ紹介	18
業販する	52
代車にする	37
AA出品	19
その他廃車	5
回答社数	199

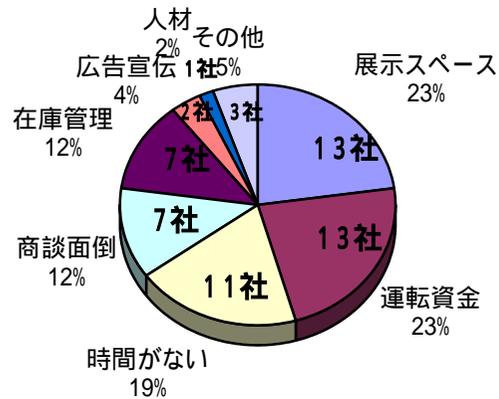


出品AA会場

会場名	社数
JAA	7
USS	4
RAA	3
JU東京	2
相模AA	1
いすゞ	1
合計	18

Q4 車両売買業務を行う事に関して現在抱えている問題点はなんですか？（複数可）

内容	社数
展示スペース	13
運転資金	13
時間がない	11
商談面倒	7
在庫管理	7
広告宣伝	2
人材	1
その他	3
回答社数	57

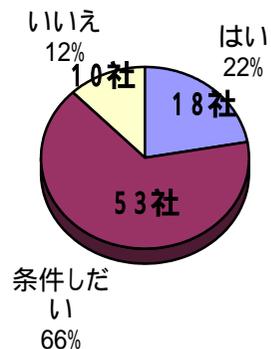


車両売買業務を行うことに関して現在抱えている問題点は？

- 各新車ディーラーの業販について、やめる方向に進んでいる事
- 他銘柄車種との競合で値引き競争となる
- 問題ない
- 買取査定の場合指値がわからない
- 買い取っても売れるかどうか心配
- お客様の注文がない

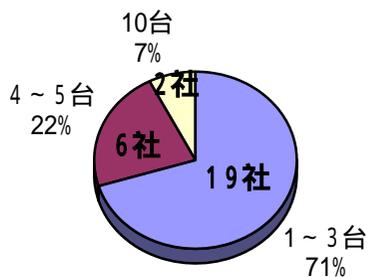
**Q5 もし組合員の皆様が安心して出品できる「整備組合中古車共同展示場」が出来たら出品しますか？**

内容	社数
はい	18
条件しだい	53
いいえ	10
回答社数	81



**出品希望台数**

台数	社数
1台	4
2台	9
3台	6
4台	2
5台	4
10台	2
回答社数	27



参考値	
台数	社数
1~3台	19
4~5台	6
10台	2
回答社数	27

Q6 どんな「整備組合中古車共同展示場」なら利用したいと思いますか？（複数可）

内容	社数	比率
希望価格で売れる	38	17%
買取相場教えてくれる	38	17%
在庫を共有できる	33	15%
広告宣伝がある	21	9%
何台でも出品可能	19	8%
AA出品代行をしてくれる	19	8%
店員の対応がよい	17	8%
販売後独自の保証がある	13	6%
仕入資金を負担してくれる	13	6%
顧客情報をフィードバック	13	6%
回答社数	224	100%

参考値		
内容	社数	社数
何台でも出品可能	19	19
希望価格で売れる	38	38
店員の対応がよい	17	17
買取相場教えてくれる	38	38
在庫を共有できる	33	33
AA出品代行をしてくれる	19	19
広告宣伝がある	21	21
販売後独自の保証がある	13	13
仕入資金を負担してくれる	13	13
顧客情報をフィードバック	13	13
回答社数	224	224

その他

展示する車両の名義をどうするのか？つまり使用者の名義をその共同展示場運営会社に出来るのなら下取り車を安心して出せます。

自分のお金を出してやらないと失敗するから、共同展示場は難しい。

大いに活用したいです。当社は品川ブロック管内のため、出来れば展示場は近い方がよくまた管理できる所を希望します。各ブロックごとに設置できれば最高ですね。

輸送問題とコストとスピードの問題。

代金の回収。

売れなくても手数料だけ掛かるのでは困る。

自社工場での査定を検討中。

任意保険等の付加価値も、出品店に戻る仕組みがいい。

是非実現を！共同展示場からデモ 当社で販売。お客様の希望の車がデモ出来る日産系中古ディーラーはすでにやっています。

自分の下取り車をプラスして展示した場合、元所有者に利幅がわかってしまう。

100万円以下しか取り扱わない展示場にしてはどうか？